

Surnadal Sparebank og SpareBank 1 Nordvest går sammen og skaper SpareBank 1 Nordmøre. 3. mai vil Sparebank 1 Nordmøre være en realitet. SpareBank 1 Nordmøre vil ha 13 kontor fra Ålesund i sør til Trondheim i nord, hvorav 10 kontorer på Nordmøre. Den nye banken får en forretningskapital på ca. 31 milliarder kroner - med 200 medarbeidere i konsernet. Vi kan tilby et faglig stimulerende miljø tett på våre kunder. Du blir en del av et fellesskap med høy kompetanse, utfordrende og spennende arbeidsoppgaver med gode muligheter for faglig og personlig utvikling. Vi kan love deg et engasjert og hyggelig arbeidsmiljø, konkurransedyktig lønn og gode forsikrings- og pensjonsordninger.

## Vi søker kunderådgiver bedrift.

### Banker hjertet ditt for lokalt næringsliv?

Våre kunderådgivere bedrift jobber tett med våre næringslivskunder.

Vi er nå på jakt etter en ny kollega med sterkt engasjement og interesse for lokalt næringsliv.

**Hos oss vil du være en viktig bidragsyter.** Vi ser etter deg som trives best ute hos kunden og som er nysgjerrig på kundens hverdag og behov. Du har god økonomisk forståelse og er profesjonell og engasjert i all kontakt med kunden. Du jobber selvstendig, målrettet og løsningsorientert. For deg er det sentralt å utvikle og vedlikeholde gode relasjoner og møte kunden på ulike næringslivsarenaer. Du trives med å jobbe med mennesker, har et stort nettverk og utfører dine oppgaver effektivt og med god kvalitet.

**Hos oss vil du få bruke ditt talent og mulighet til å vokse profesjonelt og faglig.** Du blir en del av et team på 24 dyktige kolleger som alle jobber med bedriftskunder, 4 vil sitte sammen med deg i våre flotte lokaler i Surnadal. Du vil få gode utviklingsmuligheter med spennende arbeidsoppgaver som helhetlig økonomisk rådgivning til våre bedriftskunder, rekruttering av nye kunder og utvikle gode kunderelasjoner. Hos oss får du mulighet til å utgjøre en forskjell.

**I banken møter du dyktige kolleger som vil at du skal lykkes.** Du skal sammen med dine kolleger bidra til å styrke vår relasjon med lokalt næringsliv. Du jobber godt selvstendig, men trives godt med å lykkes i team sammen med andre. Vi kan love deg et engasjert og hyggelig arbeidsmiljø hvor vi alle gjør vårt beste for at du skal trives sammen med oss.

Du vil i denne stillingen jobbe med / ha ansvar for:

- Aktiv kundeoppfølging, herunder salg og rådgivning ovenfor eksisterende og nye bedriftskunder
- Sette seg inn i kundenes forretningsprosesser - med fokus på å identifisere kundebehov og implementere gode løsninger
- Saksbehandling, økonomiske analyser og kredittvurderinger
- Overvåkning og risikoanalyse av egen kredittportefølje

Vi ser etter deg som har:

- Høyere utdanning innen økonomi/administrasjon evt. annen relevant utdanning.
- Gode analytiske egenskaper.
- Relevant erfaring fra bank og/eller næringsliv og lokalt nettverk

Høres dette ut som en jobb for deg?

Da er det bare å sende oss en søknad innen 16. april 2021. Send til [olemagnus.lowe@bank.no](mailto:olemagnus.lowe@bank.no)

Telefon: 986 19 539

Vi gleder oss til å få deg med på laget og behandler alle søknader fortløpende.